


CURSO CORTO VIRTUAL

ESTRATEGIAS COMERCIALES APLICADAS A LA LOGÍSTICA

 26 Mayo

 Duración:
1 mes

¿POR QUÉ INLOG?

Te ofrecemos una experiencia que combina conocimiento, práctica y proyección profesional:



Formación que impulsa tu carrera



Aprendizaje práctico y aplicable



Docente especialista en logística



Horarios oportunos y acceso a clases grabadas.



Tutoría constante



Networking profesional

METODOLOGÍA ACTIVA Y 100% APLICABLE



Clases virtuales teórico-prácticas



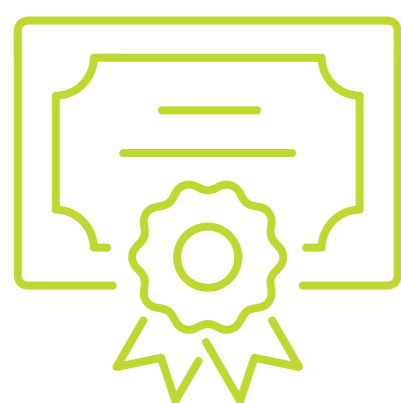
Casos reales del mercado peruano



Simulaciones y trabajos grupales



Proyecto final integrador



Certificado

Al culminar el programa, se otorgará un certificado a nombre de Inlog (Instituto Licenciado por MINEDU).

Contamos con el respaldo de:

sharf



Empresas líderes del sector logístico, lo que nos coloca a la altura de los estándares que exige el mercado. Sharf, referente en servicios logísticos integrales, y GS1 Perú, autoridad en normativas y trazabilidad, fortalecen la credibilidad de nuestra propuesta formativa.

DESCRIPCIÓN DEL CURSO

Este curso virtual te enseñará a diseñar estrategias comerciales integradas con la logística para optimizar costos, mejorar el servicio y generar ventajas competitivas. Aprenderás a conectar la operación con resultados reales mediante pricing, negociación, gestión de proveedores y decisiones basadas en datos.

OBJETIVOS DEL CURSO



Diseñar estrategias comerciales integradas con la gestión logística



Optimizar costos y mejorar el nivel de servicio



Tomar decisiones basadas en datos para generar ventajas competitivas

CAMPO LABORAL

Podrás desempeñarte en empresas dedicadas a:



Consultor en mejora de procesos logístico-comerciales



Responsable de optimización de costos y servicio



Gestor de abastecimiento estratégico



Coordinador logístico con enfoque comercial



Analista de supply chain

TEMARIO

SESIÓN 1 LOGÍSTICA COMO GENERADOR DE VALOR COMERCIAL

- Relación entre logística y resultados comerciales
- Impacto logístico en costos y precios
- Nivel de servicio como ventaja competitiva
- Logística como soporte de ventas
- Integración logística–comercial
- Uso de IA para analizar cómo los costos logísticos impactan en la rentabilidad del negocio

SESIÓN 2 PLANIFICACIÓN DE LA DEMANDA Y ESTRATEGIA COMERCIAL

- Relación entre demanda y abastecimiento
- Planificación comercial vs. logística
- Gestión de quiebres y sobrestock
- Impacto en ventas y clientes
- Coordinación entre áreas
- Uso de IA para análisis de patrones de demanda y proyección de necesidades

SESIÓN 3 GESTIÓN ESTRATÉGICA DE PROVEEDORES

- Rol del proveedor en la estrategia comercial
- Evaluación de proveedores desde impacto comercial
- Costos vs. valor
- Riesgo de abastecimiento
- Continuidad operativa
- Uso de IA para análisis comparativo de proveedores

SESIÓN 4 LOGÍSTICA Y FIJACIÓN DE PRECIOS (PRICING)

- Estructura de costos logísticos
- Costos ocultos
- Impacto logístico en el precio final
- Estrategias de pricing
- Margen y rentabilidad
- Uso de IA para simulación de escenarios de costos y precios

SESIÓN 5 NEGOCIACIÓN COMERCIAL Y LOGÍSTICA

- Negociación con proveedores
- Negociación con clientes
- Condiciones logísticas
- Costos vs. servicio
- Estrategias de negociación
- Simulación de negociación con IA

SESIÓN 6 DISTRIBUCIÓN Y SERVICIO AL CLIENTE

- Logística de distribución
- Nivel de servicio (OTIF, Fill Rate)
- Experiencia del cliente
- Última milla
- Impacto en fidelización
- Uso de IA para análisis de indicadores de servicio

SESIÓN 7 TOMA DE DECISIONES Y ESTRATEGIA LOGÍSTICO-COMERCIAL

- Indicadores logísticos y comerciales
- Análisis de datos
- Identificación de oportunidades
- Toma de decisiones
- Mejora continua
- Uso de IA para interpretación de indicadores y generación de decisiones

DOCENTE



Lic. César Chacón

Especialista en Comercio Exterior, Administración y Logística. Cuenta con más de 15 años de experiencia en el Desarrollo de Negocios, Planificación Estratégica, Inteligencia Comercial y Comercio Exterior; docente y facilitador.

Haz que tu experiencia
siga moviendo al mundo.



Inlog

Educación
Continua

INFORMES E INSCRIPCIONES

informes@inlog.edu.pe

+51 933 055 683

www.inlog.edu.pe

Síguenos en nuestras redes sociales:

